

Vak: Recht

credits: 2

Vakcode	CELB17RHT
Naam	Recht
Studiejaar	2020-2021
ECTS credits	2
Taal	Nederlands
Coördinator	R.F.M. Mullaart

Werkvormen	Werkcollege
Toetsen	Recht - Schriftelijk, organisatie tentamenbureau

Leeruitkomsten

Opleidingscompetenties:

- **KOERS BEPALEN;** De CE'er zet de commerciële koers uit. Dit doet hij op basis van zijn visie, de kansen die hij in de markt ziet en het duurzame concurrentievoordeel van de organisatie waarin hij werkzaam is. Omdat hij niet in een vacuüm werkt is de CE'er een bruggenbouwer die zowel kennis als mensen verbindt.
- **WAARDE CREËREN ;** De CE'er geeft invulling aan de commerciële koers door duurzame waarde te creëren voor zowel de klant, de organisatie en de maatschappij. Dit doet hij op basis van analyse van data en onderzoek, gericht op het meten van het daadwerkelijk gedrag van de klant. Hij weet deze analyse te vertalen naar een aanpak.
- **BUSINESS DEVELOPMENT;** De CE'er ontwerpt in co-creatie met stakeholders onderscheidende en/of vernieuwende concepten en verdienmodellen voor de optimalisatie van waarde voor alle relevante stakeholders. Hij anticipeert op en/of initieert veranderingen en verkrijgt draagvlak van de stakeholders gedurende het ontwikkelproces.
- **REALISEREN;** De CE'er realiseert vanuit het ontwikkelde concept een duurzaam commercieel (deel)product of dienst voor bestaande- en potentiële stakeholders. De CE'er draagt creatieve oplossingen aan, faciliteert (onderdelen van) het uitvoeringsproces toont doorzettingsvermogen en neemt (financiële) verantwoordelijkheid om samen met interne- en externe partijen tot het gewenste commerciële resultaat te komen. Tijdens de realisatie draagt hij zorg voor het commitment van stakeholders.

21st-century skills:

- Creativiteit
- Samenwerken
- Initiatief
- Doorzettingsvermogen
- Aanpassingsvermogen
- Communicatief
- Verantwoordelijkheidsbesef
- Commercieel bewustzijn
- Leiderschap
- Nieuwsgierigheid
- Kritisch denken

Leeruitkomsten:

De student:

- beschikt over voldoende kennis van het recht om een offerte op te stellen;
- beschikt over voldoende kennis van het recht om een geldige koopovereenkomst op te stellen en weet welke rechten en plichten hieruit voortvloeien.

Inhoud

Niveau:

Inleidend

Inhoud:

Het uiteindelijke doel van de colleges is om de student inzicht te geven in de wijze waarop overeenkomsten tot stand komen en welke gevolgen aan het al dan niet nakomen van overeenkomsten zijn verbonden, waarbij de koopovereenkomst uitgangspunt is. Daartoe is nodig kennis van de basisleerstukken van het recht. Er wordt niet vanuit gegaan dat de student over juridische voorkennis beschikt. Begonnen wordt met de algemene leerstukken van het recht zoals de plaats en betekenis van rechtsregels op verschillende terreinen binnen maatschappij en bedrijfsleven en de rechtsbronnen. Verdieping vindt plaats binnen het onderdeel vermogensrecht. De student kan aangeven wat een rechtshandeling is, hoe deze tot stand komt en de betekenis uitleggen van het onderscheid in eenzijdige en meezijdige rechtshandelingen. Hij is in staat om in concrete praktijkgevallen aan te geven welke verbintenissen er over en weer ontstaan bij het sluiten van overeenkomsten en wat de juridische consequenties zijn bij het niet nakomen van verbintenissen uit overeenkomsten, met name bij de koopovereenkomst. Daarbij ligt een zwaartepunt op het leerstuk van de algemene voorwaarden en de conformiteit bij koop. Verschillende vormen van koop (consumenten- en handelskoop, koop op afstand en koop op afbetaling) komen hierbij aan de orde. Uiteindelijk moet de student in staat zijn om de rechtsregels omtrent de koopovereenkomst in eenvoudige praktijkgevallen toe te passen.

Studiemateriaal:

Voor de meest recente informatie zie de boekenlijst op de blackboard site van CE-du of de blackboard course.

Opgenomen in opleiding(en)

Commerciële Economie Duaal Bachelor

School(s)

School voor Marketing Management en Financieel Economisch Management

