

## Vak: Engels 3

credits: 5

|                     |            |
|---------------------|------------|
| <b>Vakcode</b>      | CELB21ENG3 |
| <b>Naam</b>         | Engels 3   |
| <b>Studiejaar</b>   | 2022-2023  |
| <b>ECTS credits</b> | 5          |
| <b>Taal</b>         | Engels     |
| <b>Coördinator</b>  | M. Spijker |

|                   |                                     |
|-------------------|-------------------------------------|
| <b>Werkvormen</b> | Practicum / Training<br>Werkcollege |
| <b>Toetsen</b>    | Engels 3 - Overige toetsing         |

### Leeruitkomsten

#### Opleidingscompetenties:

- **KOERS BEPALEN;** De CE'er zet de commerciële koers uit. Dit doet hij op basis van zijn visie, de kansen die hij in de markt ziet en het duurzame concurrentievoordeel van de organisatie waarin hij werkzaam is. Omdat hij niet in een vacuüm werkt is de CE'er een bruggenbouwer die zowel kennis als mensen verbindt.
- **WAARDE CREËREN ;** De CE'er geeft invulling aan de commerciële koers door duurzame waarde te creëren voor zowel de klant, de organisatie en de maatschappij. Dit doet hij op basis van analyse van data en onderzoek, gericht op het meten van het daadwerkelijk gedrag van de klant. Hij weet deze analyse te vertalen naar een aanpak.
- **BUSINESS DEVELOPMENT;** De CE'er ontwerpt in co-creatie met stakeholders onderscheidende en/of vernieuwende concepten en verdienmodellen voor de optimalisatie van waarde voor alle relevante stakeholders. Hij anticipeert op en/of initieert veranderingen en verkrijgt draagvlak van de stakeholders gedurende het ontwikkelproces.
- **REALISEREN;** De CE'er realiseert vanuit het ontwikkelde concept een duurzaam commercieel (deel)product of dienst voor bestaande- en potentiële stakeholders. De CE'er draagt creatieve oplossingen aan, faciliteert (onderdelen van) het uitvoeringsproces toont doorzettingsvermogen en neemt (financiële) verantwoordelijkheid om samen met interne- en externe partijen tot het gewenste commerciële resultaat te komen. Tijdens de realisatie draagt hij zorg voor het commitment van stakeholders.

#### 21st-century skills:

- Creativiteit
- Samenwerken
- Initiatief
- Doorzettingsvermogen
- Aanpassingsvermogen
- Communicatief
- Verantwoordelijkheidsbesef
- Commercieel bewustzijn
- Leiderschap
- Nieuwsgierigheid
- Kritisch denken

#### Leeruitkomsten:

Beheersing Engelse grammatica, uitbreiding vocabulaire op gebied van o.a. International business. Luistervaardigheid en schrijfvaardigheid bevorderen, met daarin aandacht voor formeel taalgebruik in een zakelijke setting.

### Inhoud

#### Niveau:

Verdiepend

#### Inhoud:

Aan de hand van o.a. het thema Internationale Marketing wordt er aandacht besteed aan grammatica, vocabulaire verwerving en luistervaardigheid. Dit wordt met een tentamen getoetst. Daarnaast is er aandacht voor schrijfvaardigheid en formeel zakelijk taalgebruik in de vorm van een executive summary.

#### Studiemateriaal:

Voor de meest recente informatie zie de boekenlijst op de blackboard site van CE-du of de blackboard course.

### Opgenomen in opleiding(en)

Commerciële Economie Duaal Bachelor

### School(s)

Instituut voor Business, Marketing en Finance

